	GOBERNACIÓN DEL TOLIMA SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN		CÓDIGO: INS-PD-001
			VERSION: 01
	PROCESO	PLANEACIÓN ESTRATÉGICA Y DEL DESARROLLO	PÁG. 1 DE 7
	FORMATO ÚNICO DE CARGUE DE INFORMACIÓN- EJECUTOR TOLIMA.		VIGENTE DESDE: 28/06/2022

FORMATO ÚNICO DE CARGUE

CÓDIGO DE META	NOMBRE DE LA META	INDICADOR DE PRODUCTO	TIPO DE INDICADOR
P2S35MP5	Apoyo y fortalecimiento para el acceso a 4 (cuatro) signos distintivos y/o su implementación para bienes y servicios de origen Tolima.	N° apoyo y fortalecimiento realizados	No acumulado

META PROGRAMADA VIGENCIA	AVANCE A LA FECHA*	META CUATRIENIO
4	4	4

– *: De acuerdo con la unidad de medida del indicador de la meta.

Nota: Con relación a lo establecido en el sistema de evaluación y seguimiento Ejecutor.

Dependencia responsable: (Secretaría de Desarrollo Económico del Tolima)

Fecha del reporte: (31/12/2025)

Periodo de reporte: (01/09/2025 – 31/12/2025)


Tipo de soporte: (Marque con una X el tipo de evidencia)

TIPO DE SOPORTE	
FOTOGRAFICO	x
VIDEO	
CONTRATO / CONVENIO	
ACTA	
OFICIO	
OTRO ¿CUÁL?	

Beneficiados: (Especifique por tipo de beneficiados y enumere cuantos son / solo si aplica)

BENEFICIADOS	CUANTOS
PERSONAS	
FAMILIAS	
MUNICIPIOS	2
INSTITUCIONES EDUCATIVAS	
HOSPITALES	
ASOCIACIONES	2
OTRO ¿CUÁL?	ASOMANGOSTINO, ASOARCH

Enfoque diferencial y territorial: (Especifique de acuerdo al enfoque diferencial y territorial para los beneficiados y enumere cuantos son / solo si aplica)

	GOBERNACIÓN DEL TOLIMA SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN		CÓDIGO: INS-PD-001
			VERSIÓN: 01
	PROCESO	PLANEACIÓN ESTRATÉGICA Y DEL DESARROLLO	PÁG. 2 DE 7
FORMATO ÚNICO DE CARGUE DE INFORMACIÓN- EJECUTOR TOLIMA.			VIGENTE DESDE: 28/06/2022


ENFOQUE DIFERENCIAL Y TERRITORIAL	CATEGORÍA	CUANTOS
TERRITORIAL	URBANO	
	RURAL	
ÉTNICO	INDÍGENA	
	AFRO	
	RROM	
SEXO	HOMBRE	
	MUJER	
CICLO VITAL	(0 – 5 AÑOS)	
	(6 – 11 AÑOS)	
	(12-17 AÑOS)	
	(18 A 28 AÑOS)	
	(29 A 59 AÑOS)	
	(MAYOR DE 60 AÑOS)	
OTRAS SITUACIONES DIFERENCIALES	PERSONAS CON DISCAPACIDAD	
	VICTIMAS DEL CONFLICTO	
	JEFATURA DE HOGAR	
	EXTREMA POBREZA	
	DESMOVLIZADO	
	LGBTIQ+	
	OTRO ¿CUÁL?	

Nota: Se debe aclarar que la suma del total de beneficiarios no equivale al total de la población con enfoque diferencial, ya que un beneficiario puede pertenecer a más de un enfoque diferencial.

1. REPORTE DE ACTIVIDADES:

Describa y desglose las actividades adelantadas, para el cumplimiento de los bienes y servicios establecidos en la meta, enumérelas y en dicha descripción deberá poder verificarse: las principales actividades realizadas, los bienes y servicios generados y que contribuyen al cumplimiento de la meta.

No.	ACTIVIDAD
1	<p>ETAPA DE GESTIÓN PARA EL ESPACIO DE CAPACITACIÓN EN TEMAS DE EXPORTACIÓN</p> <p>En el marco del Plan de Comercialización en cumplimiento de la actividad asesoría en los cinco pasos para exportar, se realiza acompañamiento a las asociaciones ASOMANGOSTINO del municipio de Mariquita y ASOARCH de la vereda la chamba y chimuelo Oriente del Guamo Tolima, quienes habían manifestado la necesidad de adquirir conocimientos en exportación, con el fin de fortalecer sus capacidades comerciales y llevar sus productos a un nivel superior, proyectándose hacia mercados internacionales.</p>

	GOBERNACIÓN DEL TOLIMA SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN		CÓDIGO: INS-PD-001
			VERSIÓN: 01
	PROCESO	PLANEACIÓN ESTRATÉGICA Y DEL DESARROLLO	PÁG. 3 DE 7
	FORMATO ÚNICO DE CARGUE DE INFORMACIÓN- EJECUTOR TOLIMA.		VIGENTE DESDE: 28/06/2022

Como respuesta a esta necesidad identificada, en el marco de la ruta de internacionalización que adelanta la secretaría, y mediante gestión adelantada, se coordinó la realización de un espacio de capacitación con un profesional experto del equipo de la Secretaría de Desarrollo Económico, con conocimiento en procesos de exportación, con experiencia en exportación..

En este proceso de articulación se definieron los temas prioritarios a desarrollar, acordando que la capacitación se llevaría a cabo el 23 de diciembre, donde se contó con la confirmación de los presidentes de las asociaciones beneficiadas.

ASISTENCIA TÉCNICA PARA EL PROCESO DE ADECUACIÓN DE LA OFERTA Y LA PREPARACIÓN PARA LA RUTA DE INTERNACIONALIZACIÓN.

De acuerdo con los compromisos adquiridos con las asociaciones **ASOMANGOSTINO** y **ASOARCH**, se llevó a cabo la jornada de capacitación el cual conto con la participación de los presidentes de las asociaciones. Esta, fue orientada al proceso de exportación, enfocada en brindar herramientas prácticas para la adecuación de la oferta y la preparación para la ruta de internacionalización.

La asistencia técnica se desarrolló a través de dos ejes temáticos principales:


1. Acercamiento al plan exportador – Ruta de internacionalización
2. Partidas arancelarias

Tema 1. Acercamiento a Plan Exportador – Ruta de Internacionalización

Durante la capacitación se socializó el contenido del entregable “Acercamiento a Plan Exportador – Ruta de Internacionalización”; espacio que brinda la Secretaria de Desarrollo económico de la Gobernación del Tolima, el cual presenta un paso a paso estructurado para que las asociaciones organicen la información necesaria y avancen de manera ordenada en su proceso.

Se abordaron los siguientes componentes:

- ✓ **Perfil de la empresa:**
Identificación de la razón social, persona líder del proceso, trayectoria, canales de comercialización actuales, aspectos de calidad y certificaciones, presencia en el mercado nacional, principales clientes y recurso humano disponible.
- ✓ **Validación del potencial exportador:**
Uso de herramientas de diagnóstico que permiten evidenciar la situación

	GOBERNACIÓN DEL TOLIMA SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN		CÓDIGO: INS-PD-001
			VERSIÓN: 01
	PROCESO	PLANEACIÓN ESTRATÉGICA Y DEL DESARROLLO	PÁG. 4 DE 7
	FORMATO ÚNICO DE CARGUE DE INFORMACIÓN- EJECUTOR TOLIMA.		VIGENTE DESDE: 28/06/2022

inicial del empresario y los avances esperados durante la ruta de internacionalización, tomando como referencia el modelo de potencialidad de ProColombia.

- ✓ **Ficha técnica del producto:**
Orientación para la elaboración o validación de la ficha técnica como insumo clave para procesos de comercialización internacional.
- ✓ **Definición de mercados:**
Identificación del mercado objetivo, mercado alternativo y mercado contingente, soportada en estadísticas de exportación y análisis del producto.
- ✓ **Condiciones de acceso al mercado:**
Revisión de brechas a cerrar, impuestos, regulaciones, requisitos de etiquetado, permisos de ingreso y condiciones exigidas por los mercados destino.
- ✓ **Trámites y documentos para exportar:**
Información relacionada con Cámara de Comercio, actualización del RUT como exportador, firma digital, documentación requerida, facturación para exportación y lista de empaque.
- ✓ **Costos y logística:**
Análisis de costos de producción, elaboración de la matriz de costos, cotizaciones de aduana y carga, embalaje y aspectos logísticos.
- ✓ **Técnicas de negociación y medios de pago:**
Herramientas comerciales, manejo de catálogos, redes sociales, medios de pago internacionales y líneas de financiación disponibles.


Este componente permitió a las asociaciones comprender la ruta integral de internacionalización y los requisitos necesarios para avanzar en el proceso de la Ruta de Exportación.

Tema 2. Partidas arancelarias

Durante la jornada se desarrolló el componente de partidas arancelarias.

Definición de la partida arancelaria

Se explicó que la partida arancelaria es un código numérico de diez (10) dígitos que permite identificar un producto en el comercio internacional. Este código es utilizado para establecer:

	GOBERNACIÓN DEL TOLIMA SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN		CÓDIGO: INS-PD-001
			VERSIÓN: 01
	PROCESO	PLANEACIÓN ESTRATÉGICA Y DEL DESARROLLO	PÁG. 5 DE 7
	FORMATO ÚNICO DE CARGUE DE INFORMACIÓN- EJECUTOR TOLIMA.		VIGENTE DESDE: 28/06/2022

- ✓ Impuestos y aranceles aplicables.
- ✓ Requisitos sanitarios y fitosanitarios.
- ✓ Permisos exigidos por entidades como el ICA, el INVIMA y, según el mercado de destino, autoridades internacionales como la FDA.
- ✓ Estadísticas de comercio exterior.
- ✓ Beneficios derivados de tratados y acuerdos comerciales.

Estructura de la partida arancelaria

Se socializó la estructura de la partida arancelaria, la cual se compone de:

- ✓ Capítulo: dos (2) primeros dígitos.
- ✓ Partida: cuatro (4) primeros dígitos.
- ✓ Subpartida: seis (6) primeros dígitos, los cuales son internacionales y se mantienen iguales en todos los países.
- ✓ Dígitos nacionales: cuatro (4) dígitos adicionales definidos por cada país, para completar los diez (10) dígitos.

Importancia y riesgos asociados

Se resaltó que la correcta identificación de la partida arancelaria:


- ✓ Permite evitar multas y sanciones en los procesos de exportación.
- ✓ Brinda claridad sobre permisos, beneficios y aranceles exigidos por el país destino.
- ✓ Reduce el riesgo de retención de mercancía por errores en la clasificación, situación que puede generar pérdidas económicas y la posible pérdida del cliente.

Consulta y asesoría sobre partidas arancelarias

Se informó que en Colombia las partidas arancelarias pueden consultarse a través de la DIAN, en el sistema MUISCA, específicamente en el Arancel de Aduanas, realizando la búsqueda por capítulo según el tipo de producto (alimentos, confecciones, cuero, entre otros).

Así mismo, se indicó que este código también se conoce a nivel internacional como HS Code y que los empresarios pueden asesorarse para su correcta identificación con:

El agente de aduanas o agente de carga seleccionado.
Consultores en comercio exterior.

	GOBERNACIÓN DEL TOLIMA SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN		CÓDIGO: INS-PD-001
			VERSIÓN: 01
	PROCESO	PLANEACIÓN ESTRATÉGICA Y DEL DESARROLLO	PÁG. 6 DE 7
	FORMATO ÚNICO DE CARGUE DE INFORMACIÓN- EJECUTOR TOLIMA.		VIGENTE DESDE: 28/06/2022

<p>La DIAN. Entidades como el ICA y el INVIMA, según el tipo de producto.</p> <p>Se aclaró que la partida arancelaria no es un permiso ni un trámite que deba solicitarse, sino un código que se consulta para identificar correctamente el producto. A manera de ejemplo, se mencionó que la fruta fresca como el mangostino pertenece al capítulo 08 del arancel de aduanas.</p> <p>El desarrollo de la jornada de capacitación en exportación permitió generar resultados significativos para las asociaciones ASOMANGOSTINO y ASOARCH, frente a los procesos de exportación e internacionalización. Como resultado del encuentro, las asociaciones comprendieron la ruta de internacionalización, la importancia del plan exportador y el uso adecuado de la partida arancelaria como herramienta clave para identificar sus productos en el comercio internacional, determinar requisitos, aranceles y permisos, y prevenir sanciones o retenciones de mercancía.</p> <p>Así mismo, conocieron sobre las entidades y actores que intervienen en los procesos de exportación, así como las fuentes oficiales de consulta, lo cual contribuye a una mejor preparación de la oferta exportable y a la proyección hacia nuevos mercados.</p> <p>De acuerdo con la medición establecida en el periodo reportado, esta actividad avanza 1.27</p> <p>El avance acumulado de la meta es 4</p>
--


2. LOCALIZACIÓN (inversión focalizada)

MUNICIPIO	BIEN Y SERVICIO	VALOR * RP**
Mariquita, Guamo	Gestión, asistencia técnica	

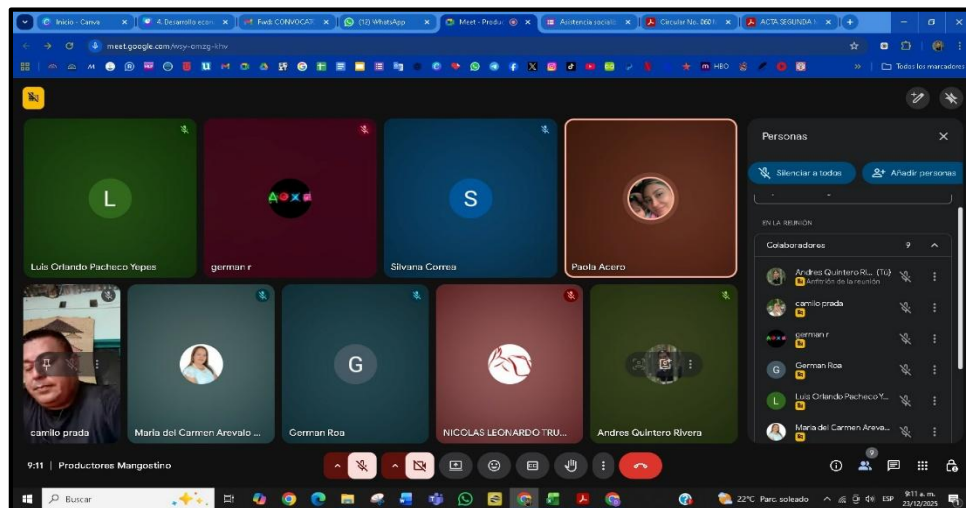
- *: solo si aplica.
- RP*: registro presupuestal.

3. Evidencias

Fotografías tomadas del archivo fotográfico de la Secretaría de Desarrollo Económico del Tolima.

	GOBERNACIÓN DEL TOLIMA SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN		CÓDIGO: INS-PD-001
			VERSIÓN: 01
PROCESO	PLANEACIÓN ESTRATÉGICA Y DEL DESARROLLO		PÁG. 7 DE 7
FORMATO ÚNICO DE CARGUE DE INFORMACIÓN- EJECUTOR TOLIMA.			VIGENTE DESDE: 28/06/2022

EVIDENCIA: ASISTENCIA TÉCNICA PARA EL PROCESO DE ADECUACIÓN DE LA OFERTA Y LA PREPARACIÓN PARA LA RUTA DE INTERNACIONALIZACIÓN.




LUIS ORLANDO PACHECO YEPES
Director de Asuntos Internacionales,
Industria y Comercio

Reportado por: (Paula Vargas – Contratista DAIC - SDE).
 Cargado por: (Elvia Nayith Ruiz Campuzano – TO - SDE).